10 लाख के टर्न ओवर को डिजिटल प्लेटफार्म से करें पांच करोड़

आइआइएम में छोटे व्यापार को वृहद करने डॉ. भरत भास्कर के साथ अन्य विशेषज्ञों ने छात्रों व व्यापारियों को प्रबंधन की जानकारी दी।

रायपुर। नईदुनिया प्रतिनिधि

बेहतर उद्यमी बनने के लिए सबसे बड़ा काम होता है नेटवर्क तैयार करना। इसमें माल की सप्लाई से लेकर होल सेलर सभी का चैनल तैयार करने के बाद ही व्यापार को वृहद रूप दिया जा सकता है। शनिवार को भारतीय प्रबंधन संस्थान (आइआइएम) में उद्यमियों के लिए एक नेटवर्किंग कार्यक्रम का आयोजन किया। आयोजन का नाम दिया गया एंट्रेंप्रिनर्स यूनिवर्सिटी । छात्रों ने छोटे व्यापार को वृहद रूप देने के लिए खाखा तैयार किया। मौके पर शहर के 40 व्यापारियों ने हिस्सा लिया। प्रबंधन के विशेषज्ञों ने व्यापारियों को बताया कि व्यापार के स्वरूप को बदलने की आवश्यकता है। पांच कर्मचारियों और तीन डिजीटल प्लेटफार्म में किसी भी बिजनेस के दस लाख के टर्न ओवर को पांच करोड़ तक पहुंचाया जा सकता है। मौके पर संस्थान के निदेशक प्रो. भरत भास्कर ने नई औद्योगिक नीति को विस्तार से बताया। उन्होंने कहा कि एसएमई उद्योग के महत्व को आप समझें। हमारे देश में लगभग आधा रोजगार एसएमई क्षेत्र द्वारा प्रदान किया जाता है। मौके पर डॉ. समर सिंह, सहायक प्रोफेसर- व्यवसाय नीति और रणनीति, सुनील मिश्रा, प्रबंध निदेशक, छत्तीसगढ राज्य औद्योगिक विकास निगम लिमिटेड, हर्ष चोपडा, संस्थापक, पार्टनर्स 4 ग्रोथ, डॉ. जगरूक डावरा, एसोसिएट प्रोफेसर – मार्केटिंग, रायपुर मौजूद रहे।

ऐसे करें व्यापार

आप किसी भी सेक्टर में व्यापार कर रहें हों। उसे जल्द से जल्द डिजिटल प्लेटफार्म में जोड़ें। प्रचार से लेकर प्रसार के लिए उसे ही बेहतर माध्यम बनाएं। इसके साथ ही सप्लाइ तक की रणनीति डिजीटल प्लेटफर्मा से शुरू करें। आप जो भी व्यापार कर रहें हैं, उसे बंद न करें। बस अपडेट कर उसे व्यापार की बेहतर रणनीति में शामिल करें। उदाहरण के तौर पर आप यदि किराने का व्यापार कर रहे हैं तो बड़ी ऑनलाइन कंपनी की तरह लोकल स्तर पर एप्लीकेशन तैयार कर लें। दुकान के रिटेल काउंटर से तो व्यापार करें ही साथ ही ऑनलाइन काउंटर से भी व्यापार का ग्रोथ बढ़ जाएगा।

Naidunia, 13th Jan 2019